

Plano Pontual Rodobens: Guia Rápido para Aproveitar a Última Grande Oportunidade do Mercado de Consórcios

Aproveite enquanto essa oportunidade ainda está disponível! Este guia completo apresenta o inovador Plano Pontual da Rodobens, uma estratégia exclusiva de consórcio com liberação via financiamento que está revolucionando o mercado. Descubra como funciona, por que é uma oportunidade única e como você pode se beneficiar dessa solução financeira diferenciada.



por Ewerton Hirayama



O que é o Plano Pontual?

O Plano Pontual Rodobens representa uma inovação significativa no mercado de consórcios brasileiro, combinando os benefícios do sistema tradicional de consórcio com a agilidade do financiamento bancário. Trata-se de um modelo **exclusivo** e patentado pela Rodobens que permite ao consorciado obter a liberação do seu crédito via financiamento através do próprio Banco Rodobens, sem precisar aguardar pela contemplação tradicional.

Este modelo diferenciado está disponível **apenas** para grupos de 60 meses, oferecendo assim um horizonte de planejamento de médio prazo. O consorciado pode obter seu bem através de três modalidades distintas: por sorteio (método tradicional), por lance (oferta de antecipação de parcelas) ou pela **opção Pontual**, que é justamente o diferencial deste plano.

A exclusividade no mercado atual é garantida por uma patente vigente, o que significa que nenhuma outra administradora de consórcios pode oferecer solução semelhante. Isso torna o Plano Pontual uma oportunidade verdadeiramente única para quem busca alternativas inteligentes ao financiamento tradicional, especialmente para aquisição de veículos.



Pontual
RODOBENS

NO SEU TEMPO, NO SEU MOMENTO, VOCÊ CONQUISTA.

Seu novo carro na hora que precisar.

COM O PLANO DE CONSÓRCIO **PONTUAL RODOBENS**, VOCÊ PODE RECEBER SEU AUTOMÓVEL A PARTIR DO 6º MÊS, VIABILIZADA PELO BANCO RODOBENS, MANTENDO A SIMPLICIDADE E ECONOMIA QUE VOCÊ SÓ ENCONTRA NO CONSÓRCIO.

Rodobens

JAN FEV MAR ABR MAI JUN JUL AGO SET OUT NOV DEZ

Características principais:

- Modelo exclusivo com liberação via financiamento
- Disponível apenas para grupos de 60 meses
- Três modalidades de contemplação: sorteio, lance ou opção Pontual
- Garantido por patente vigente da Rodobens
- Integração completa entre consórcio e financiamento bancário

Por que é uma oportunidade rara?

O Plano Pontual Rodobens representa uma janela de oportunidade única no mercado financeiro brasileiro, especialmente para investidores e compradores estratégicos. Entender sua exclusividade e temporalidade é fundamental para tomar uma decisão informada.

Exclusividade garantida

Atualmente, nenhuma outra administradora de consórcios no Brasil oferece um modelo semelhante. A Rodobens detém a patente exclusiva desta modalidade que integra consórcio e financiamento, criando uma vantagem competitiva significativa para seus clientes. Esta exclusividade é um fator determinante que valoriza a entrada neste tipo de plano.

Limitação temporal

A liberação Pontual só é válida **antes da contemplação**. Isso significa que, caso o participante seja contemplado por sorteio ou lance antes de optar pelo modo Pontual, perde automaticamente o direito a esta modalidade especial. Esta restrição cria um senso de urgência para decisões estratégicas durante a participação no grupo.

Disponibilidade finita

Este modelo inovador só existe enquanto houver grupos de 60 meses ativos. Com a tendência de mercado para grupos mais curtos e outras inovações financeiras, não há garantia de que este formato continuará disponível indefinidamente, tornando a oportunidade atual ainda mais valiosa.

Vantagem para pioneiros

Quem entra agora no Plano Pontual sai na frente, não apenas pela disponibilidade da oportunidade, mas porque estabelece um histórico com a Rodobens que pode facilitar aprovações futuras e construir uma relação privilegiada com a instituição financeira.

O caráter temporário desta oportunidade é reforçado pelas mudanças constantes no mercado financeiro e pelas regulamentações do setor. Especialistas financeiros apontam que modelos híbridos como o Plano Pontual representam uma evolução natural do mercado, mas sua disponibilidade atual não tem garantia de continuidade, especialmente considerando as condições econômicas flutuantes.

A combinação de exclusividade de mercado, restrições temporais e inovação financeira torna o Plano Pontual uma oportunidade verdadeiramente única para investidores perspicazes.

Como funciona na prática?

O Plano Pontual da Rodobens possui um funcionamento estruturado e transparente que combina elementos de consórcio e financiamento. Para que você compreenda claramente como utilizar esta oportunidade, apresentamos o passo a passo detalhado do processo:



Entrada no grupo

O processo inicia com sua adesão a um grupo de consórcio de 60 meses. Neste momento, você escolhe o valor da carta de crédito desejada, compatível com o bem que pretende adquirir. A Hirayama Corretora auxilia na seleção do plano mais adequado ao seu perfil financeiro e objetivos.



Pagamento de 24 parcelas

Durante os primeiros 24 meses (ou aproximadamente 40% do plano), você realiza o pagamento regular das parcelas do consórcio. Alternativamente, pode optar pela antecipação de parcelas, acelerando o processo e demonstrando capacidade de pagamento junto à instituição.

3

Aprovação de crédito

Após o pagamento das 24 parcelas ou equivalente, você solicita a aprovação de crédito junto ao Banco Rodobens. Esta etapa envolve análise de documentação, histórico de crédito e capacidade financeira, **similar a um processo de financiamento tradicional.**



Liberação do crédito

Com a aprovação do crédito, o Banco Rodobens libera o valor total da carta de crédito, permitindo a compra imediata do bem desejado. Esta é a essência do Plano Pontual: **acesso ao crédito total sem aguardar a contemplação tradicional.**



Compra do bem

De posse do crédito liberado, você realiza a compra do veículo ou bem desejado, seguindo os procedimentos normais de alienação fiduciária em favor do Banco Rodobens, que garante a operação.



Quitação com carta contemplada

Quando sua cota for contemplada no consórcio (por sorteio ou lance), o valor é utilizado para quitar o financiamento junto ao Banco Rodobens, encerrando o ciclo financeiro e, potencialmente, liberando o bem da alienação do Consórcio.

Este processo inovador permite que você tenha acesso ao bem desejado muito antes da contemplação tradicional, unindo a economia do consórcio com a agilidade do financiamento. A taxa de juros aplicada na fase de financiamento segue o índice IPCA, geralmente mais vantajoso que as taxas de financiamentos convencionais disponíveis no mercado.

Dicas para aproveitar melhor

Para maximizar os benefícios do Plano Pontual Rodobens e garantir uma experiência financeira otimizada, é fundamental adotar algumas estratégias específicas. Estas dicas práticas foram compiladas com base na experiência de clientes bem-sucedidos e na expertise da Hirayama Corretora, que acompanha centenas de consorciados em sua jornada.



Antecipe parcelas estrategicamente

Sempre que possível, antecipe o pagamento de parcelas (após a 6 parcela). Esta prática não apenas reduz o tempo para atingir o mínimo necessário para a opção Pontual (24 parcelas), mas também cria um histórico positivo junto à administradora. Considere utilizar recursos extras como 13º salário, férias ou bonificações para estas antecipações.



Organize sua documentação antecipadamente

Mantenha documentos pessoais (CNH, comprovantes de residência), comprovantes de renda (holerites, extratos bancários, declaração de IR) e documentação empresarial (caso aplicável) sempre atualizados e organizados. Isso agiliza significativamente o processo de aprovação de crédito quando chegar o momento da utilização da opção Pontual.



Planeje a quitação estratégica

Desenvolva um plano financeiro para o período entre a liberação do crédito via opção Pontual e a contemplação da sua cota. Este planejamento deve incluir reservas para eventuais variações no IPCA (índice que corrige o financiamento) e estratégias para oferecer lances que acelerem sua contemplação.



Mantenha contato regular com a Hirayama

A consultoria especializada da Hirayama Corretora pode fazer toda a diferença em seu plano. Mantenha contato regular para receber orientações personalizadas, análises de momento ideal para lances e esclarecimentos sobre qualquer dúvida durante o processo.



Estratégia de compra

Desenvolva uma estratégia específica para utilizar a opção Pontual. Explicar corretamente para o vendedor que o processo é simples, mas leva tempo é primordial para ambos saírem satisfeitos no negócio. Em média, considerando os contratempos da vistoria e reconhecimento de firma, o prazo máximo é de 30 dias, mas já finalizamos o processo em menos tempo, principalmente quando é um veículo OKM. Mas a Hirayama auxiliará em todo o processo de compra facilitando a sua aquisição.

Monitore o mercado

Acompanhe regularmente as tendências do mercado de veículos, especialmente se esse for o objetivo da sua carta de crédito. Momentos de desvalorização ou promoções especiais podem ser ideais para utilização do crédito liberado via opção Pontual, maximizando o poder de compra do seu consórcio.

Atenção ao timing

O momento ideal para solicitar a opção Pontual deve considerar não apenas o cumprimento do mínimo de parcelas pagas, mas também sua situação financeira global, score de crédito e condições econômicas gerais. Um timing estratégico pode resultar em melhores condições de aprovação e utilização do crédito.

Quem pode contratar?

O Plano Pontual Rodobens, embora seja uma oportunidade acessível a diversos perfis, possui requisitos específicos para garantir a viabilidade da operação e o sucesso do modelo híbrido de consórcio com financiamento. Conhecer estes critérios é fundamental para avaliar sua elegibilidade e preparar-se adequadamente para a contratação.



Pessoa Física

- Idade mínima de 21 anos completos
- Renda compatível com o valor da parcela (geralmente 30% da renda líquida)
- Score de crédito saudável junto aos órgãos de proteção
- Histórico financeiro regular sem restrições ativas
- Comprovação de renda estável por pelo menos 6 meses



Documentação Necessária

- CNH válida (obrigatória para operações de veículos)
- Comprovante de residência atualizado (últimos 90 dias)
- Declaração de Imposto de Renda do último exercício
- Comprovantes de renda (holerites, extratos bancários)
- Documentos complementares específicos conforme perfil



Pessoa Jurídica

- CNPJ ativo há mais de 2 anos
- Situação fiscal regular junto à Receita Federal
- Faturamento compatível com o valor do consórcio
- Balanço patrimonial e DRE dos últimos exercícios
- Contrato social e alterações registradas

Além dos requisitos básicos listados acima, todos os candidatos ao Plano Pontual passam por uma análise de crédito específica realizada pelo Banco Rodobens. Este processo considera diversos fatores além da documentação, como comportamento financeiro, histórico de relacionamento com instituições financeiras e capacidade de pagamento projetada.

É importante destacar que a aprovação final para a opção Pontual ocorre apenas no momento da solicitação do financiamento (após as 24 parcelas), seguindo os critérios vigentes do Banco Rodobens naquele momento.

A Hirayama Corretora oferece um serviço de pré-análise que permite avaliar suas chances de aprovação antes mesmo da contratação, economizando tempo e evitando frustrações. Esta análise preliminar considera seu perfil atual e projeta cenários para o momento da utilização da opção Pontual, oferecendo maior segurança na tomada de decisão.

Caso você não atenda a algum dos requisitos atualmente, a equipe da Hirayama pode desenvolver um plano personalizado para adequação do seu perfil financeiro, preparando-o para futuras oportunidades ou mesmo para reavaliação junto à Rodobens, dependendo da situação específica.

Dúvidas Frequentes (FAQ)

Ao considerar o Plano Pontual Rodobens, é natural que surjam diversas dúvidas sobre seu funcionamento, condições e particularidades. Compilamos as perguntas mais frequentes de nossos clientes para facilitar sua compreensão e tomada de decisão.



Posso antecipar parcelas do consórcio?

Sim! A antecipação de parcelas é não apenas permitida, mas fortemente recomendada. Esta prática reduz o tempo necessário para atingir o mínimo de 24 parcelas exigido para a opção Pontual, além de criar um histórico positivo junto à administradora. As antecipações podem ser feitas em qualquer quantidade, sem limite máximo, e não há penalidades ou taxas adicionais para esta operação.



O Plano Pontual tem juros?

O consórcio em si não possui juros, apenas taxa de administração e fundo de reserva, como qualquer consórcio tradicional. Contudo, ao optar pela liberação via financiamento (opção Pontual), inicia-se uma operação de crédito com o Banco Rodobens que possui correção monetária pelo índice IPCA. Esta taxa é significativamente mais vantajosa que as praticadas em financiamentos convencionais de veículos no mercado.



E se eu for sorteado antes de optar pelo Pontual?

Se sua cota for contemplada por sorteio antes de você solicitar a opção Pontual, você precisará ficar atento as regras. Neste caso, você seguirá o fluxo normal de um consórcio tradicional, tendo acesso ao crédito total para aquisição do bem desejado. Por isso, é importante definir sua estratégia com antecedência, avaliando os prós e contras de aguardar a contemplação natural versus utilizar a opção Pontual.



E se não for contemplado após usar o Pontual?

Após utilizar a opção Pontual, você continua participando normalmente dos sorteios mensais e pode ofertar lances. Quando sua cota for contemplada, o valor será utilizado para quitar o financiamento junto ao Banco Rodobens. Esta é uma das grandes vantagens do modelo: você já está de posse do bem enquanto aguarda a contemplação, que agora servirá para encerrar o ciclo financeiro da operação.

Outras dúvidas comuns incluem questões sobre portabilidade, possibilidade de venda da cota após utilização da opção Pontual, e estratégias específicas para diferentes perfis de investidores. A Hirayama Corretora disponibiliza atendimento personalizado para esclarecer questões específicas do seu caso e desenvolver a melhor estratégia para sua situação financeira e objetivos.

É importante ressaltar que cada grupo de consórcio pode ter particularidades em seu regulamento, e as condições específicas do Banco Rodobens para a opção Pontual podem sofrer ajustes ao longo do tempo. Por isso, consultar um especialista antes da contratação é fundamental para garantir o acesso às informações mais atualizadas e precisas.

Aproveite antes que acabe

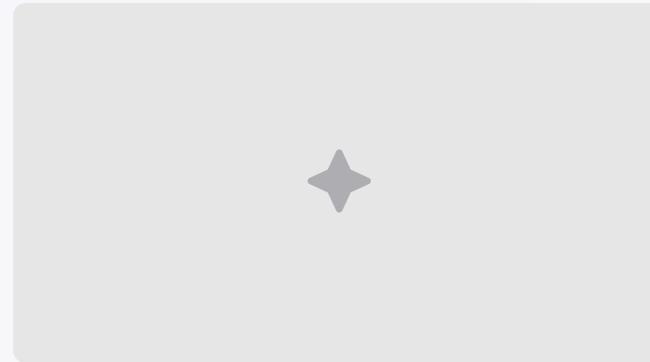
O Plano Pontual Rodobens representa uma oportunidade verdadeiramente única no mercado financeiro brasileiro atual. A combinação de consórcio com financiamento em condições diferenciadas não apenas facilita o acesso a bens de maior valor, como também estabelece uma estratégia financeira inteligente em tempos de juros elevados e crédito restrito.

É fundamental compreender que esta modalidade tem prazo determinado para existir no mercado. Conforme mencionado anteriormente, o modelo só continua disponível enquanto houver grupos de 60 meses ativos, e a tendência do mercado aponta para alternativas diferentes no futuro próximo. Além disso, mudanças regulatórias ou estratégicas da própria Rodobens podem alterar ou descontinuar essa oportunidade.

O momento de agir é agora. Quem entra hoje no Plano Pontual garante acesso a condições que podem não estar mais disponíveis para novos contratos em um futuro próximo.

A Hirayama Corretora coloca à sua disposição uma equipe especializada com anos de experiência no mercado de consórcios e, especificamente, com profundo conhecimento do Plano Pontual Rodobens. Nosso compromisso é oferecer não apenas a intermediação do contrato, mas uma consultoria completa que engloba:

- Análise personalizada do seu perfil financeiro
- Simulações detalhadas com diferentes cenários
- Preparação da documentação necessária
- Acompanhamento durante todo o processo
- Estratégias específicas para maximizar os benefícios
- Suporte contínuo até a quitação final



Entre em contato agora mesmo:



Telefone e WhatsApp

(11) 93802-0789



E-mail

contato@hirayamacorretora.com.br



Endereço

Av. Ferdinando Jungers, 97 - Centro - Biritiba Mirim - SP

Rua Faustolo, 656 - Agua Branca - São Paulo - SP

Agende uma consulta sem compromisso e descubra como o Plano Pontual Rodobens pode se encaixar perfeitamente em seus objetivos financeiros e patrimoniais. Nossa equipe está pronta para atendê-lo com a excelência e profissionalismo que fazem da Hirayama Corretora uma referência no segmento.

Não deixe para amanhã o que pode garantir hoje. O Plano Pontual é, verdadeiramente, a última grande oportunidade do mercado de consórcios atual.

[Clique aqui e agende uma reunião](#)